SuperMike (Innocent Prosper Mikoya)
Company Phone: (450) 823 – 1831 ext. 103
E-Mail: SuperMike@SuperSalesGuysandGals.com

SuperSalesGuys&Gals Inc www.supersalesguysandgals.com
(Partenaire de Gestion)

- Co-fondateur d'une société SAAS (Sales as a Service) composée de professionnels de la vente en partenariat avec d'autres entreprises afin de réaliser une hyper croissance. Interagir avec les PDG des entreprises pour examiner les engagements de vente planifiés, la proposition de valeur et le marché cible.

- Exécution des stratégies & processus de vente, identification des meilleures sources pour les revenus à la fois dans les marchés existants et nouveaux en utilisant l'analyse des données sur les indicateurs clés de performance.

- Enseigner de nouvelles recrues (nouveaux employés) en vertus de leadership, de discipline et de succès en tant que représentants de Super Sales.

Exemples de clients

Microsoft Partner(s), USA
Directeur du développement des affaires & Représentant de Super Vendeurs

- J'ai travaillé en association avec le Président de l'entreprise à laquelle j'appartiens (Super Sales) et le PDG client (Microsoft Partner) sur l'astuce et l'analyse des résultats de ventes en vue d'optimiser la recette.

- Vente et prospection par appel téléphonique d'un des logiciels du client Microsoft Partner à travers les USA et le Canada.

Managed Services & System Integrators, USA
Directeur du développement des affaires & Représentant de Super Vendeurs

- Prospection et présentation de l'offre de service de la compagnie Managed Services & System Integrators par appel téléphonique sur tous les USA et Canada.

Peter Thiel's Start-Up, USA
Directeur du développement des affaires & Représentant de Super Vendeurs

- Travailler directement avec le PDG d'une société d'innovation dans les technologies médicales afin d'introduire des innovations médicales aux États-Unis et au Canada pour aider à résoudre la crise des opioïdes, améliorer les opérations d'hématologie dans les laboratoires et les tests de maladies dans les établissements de santé.

- Prospection et présentation de l'offre d'innovation en technologie médicale par appel téléphonique sur toute l'Amérique du Nord.

Deloitte Profit 500 Compagnies, Canada
Gestionnaire de compte & Représentant de Super Vendeurs

- Ensemble le président, vice-président de vente et moi avons travaillé pour introduire un logiciel d'automatisation du marketing à travers les comptes stratégiques aux États-Unis et le Canada.

Workflow Automation Solutions, USA
Directeur de développement des affaires & Représentant de Super Vendeurs

- Prospection et présentation de la valeur actuelle des solutions d'automatisation de workflow par appel téléphonique à travers les USA et Canada.

The Office
Directeur de développement des affaires & Représentant de Super Vendeurs

- Présentation de l'offre de fournitures industrielles et de maintenance des installations par appel téléphonique à travers les États-Unis et le Canada.

Top 100 of Top 5000 Fastest Growing Companies, USA
Gestionnaire stratégique de compte & Représentant de Super Vendeurs

- Développement de stratégies pour introduire les sur le marché américain et canadien.
- Prospection et présentation de solutions IT par appel téléphonique aux USA et Canada

Guinness Cameroun 2017-2018
Auditeur

- Inventaire des produits Guinness: Bière full , Spirit et Empty

MTN: Cameroun 2014-2015
Centre d'appel et service à la clientèle

Cabinet Médical Ying-Yang: Cameroun 2009
Gestionnaire d'équipe de prospection, prospection et sensibilisation de la population cible

EDUCATION:

Bac en Géoscience et Environnement 2016

Université de N'Gaoundéré, Cameroun

Étude en Marketing -------

Institut Supérieur du Sahel, Cameroun